

Rowy 28 marca 2019 roku.

Z wielką przyjemnością rekomendujemy firmę Winne Pola, jako dostawcę i partnera w zakresie obsługi dotyczącej szeroko pojętego tematu win do restauracji i hotelu. Jest to firma, która całościowo i bez zarzutów spełnia wszelkie nasze oczekiwania, jeśli chodzi o jakość i ofertę win, zakres pomocy w tworzeniu Karty Win, pełną dostępność towaru, szkolenia oraz bieżące wspieranie wzrostu sprzedaży. Nietypowe na tle konkurencji metody szkoleń nie tylko produktowych i serwisowych, ale również obejmujące techniki rekomendowania i sprzedaży wina, spowodowały wzrost profesjonalizmu u naszej kadry kelnerskiej.

Prze siedem lat udanej współpracy stale odnotowujemy wzrosty sprzedaży win w stosunku rok do roku. W 2018 było to 23% w odniesieniu do roku 2017.

Na wyróżnienie zasługuje z pewnością Pan Bartosz Tokaj, regionalny manager sprzedaży w Winnych Polach. Od samego początku współpraca układa się bez zarzutu, a opieka pana Bartosza sprawia, że czujemy się klientem ważnym i zasługującym na najlepszy serwis. Zawsze szybko, konkretnie, punktualnie i niezawodnie reaguje na nasze potrzeby oraz na bieżąco pomaga w rozwiązywaniu wszelkich problemów. Jesteśmy przekonani, że pan Bartosz Tokaj może stanowić wzór dla managerów nie tylko z branży HoReCa, lecz także reprezentujących inne branże na rynku. Z całą odpowiedzialnością polecamy firmę Winne Pola oraz oczywiście pana Bartosza, jego doświadczenie, wiedzę, elastyczność i otwartość.

Wojciech Rutkowski

